

GUÍA DOCENTE

**ENTORNO ECONÓMICO
GLOBAL Y NEGOCIACIÓN**

Entorno Económico global y negociación / Global economic environment and negotiation

Modalidad	Lenguas	Temporalización	ECTS	Carácter
Presencial	Español/Inglés	5,6,7 u 8	6	OP
Resultados de aprendizaje				
- Conocer técnicas de negociación con grupos de interés para la empresa. - Saber valorar la situación y evolución de una empresa y tomar decisiones. - Emitir informes de asesoramiento sobre situaciones concretas de mercados, sectores, organizaciones. - Know negotiation techniques with stakeholders for the company. - Know how to assess the situation and evolution of a company and make decisions. - Issue advisory reports on specific situations of markets, sectors, organizations.				
Contenidos				
- Factores del entorno global - Macroentorno - Microentorno - Estrategias y respuestas a modificaciones en el entorno - Factors of the global environment - Macroenvironment - Microenvironment - Strategies and responses to changes in the environment				
Competencias				
COMPETENCIAS TRANSVERSALES: CT1, CT2, CT3, CT4				
COMPETENCIAS ESPECÍFICAS: CE5, CE14				
ACTIVIDAD FORMATIVA		HORAS		
AF1. Lección magistral participativa		28		
AF3. Resolución de problemas		30		
AF6. Diseño de proyectos		4		
AF9. Seguimiento		10		
AF7. Evaluación		4		
AF8. Trabajo autónomo		74		
TOTAL		150		
METODOLOGÍAS DOCENTES				
M1; M2; M3				
SISTEMAS DE EVALUACIÓN				
SISTEMA		PONDERACIÓN MÍNIMA		PONDERACIÓN MÁXIMA
Resolución problemas/ Problem Solving		10%		30%
Estudio casos / Proyectos/ Case studies / Projects		10%		30%
Actividades de evaluación continua/ Continuous evaluation activities		0%		10%
Evaluación final: prueba o examen / Final assessment – test, exam, project		50%		50%