

**Entorno empresarial y negociación colectiva**

<b>Número total de créditos ECTS</b>	6
<b>Tipología</b>	Obligatoria
<b>Organización temporal</b>	Curso 3; Semestre 5
<b>Modalidad</b>	Virtual
<b>Idioma</b>	Castellano

<b>Contenidos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Entornos de crisis en la empresa.</li> <li>• Prevención de conflictos.</li> <li>• Identificación de intereses, interlocutores, y estrategias negociadoras de grupo.</li> <li>• Cierre de acuerdos y consolidación de los mismos.</li> <li>• Elementos de un convenio colectivo.</li> </ul>
-------------------	---

<b>Resultados de aprendizaje TÍTULO</b>	<b>Conocimientos contenidos</b> y	CC02 Identificar los principios fundamentales de las disciplinas económica, empresarial, jurídica y de gobierno de la empresa CC09 Conocer las principales características y principios psicosociales del comportamiento del individuo y su impacto en los grupos sociales CC11 Comprender la relación e impacto del derecho administrativo en la gestión de RRHH, las relaciones laborales y el cumplimiento (compliance) en el sector público CC12 Comprender los objetivos fundamentales del negocio desde la perspectiva de la dirección general para tener una concepción integral de la misión de la empresa y la contribución de los empleados.
	<b>Habilidades destrezas</b> y	HD03 Informar, tanto de forma oral como por escrita sobre la estrategia de la empresa y su relación con la gestión de personas. HD05 Defender ideas y argumentos propios en un contexto profesional de negociación y gestión de conflictos.
	<b>Competencias</b>	CP01 Utilizar el razonamiento crítico para la evaluación y la toma de decisiones empresariales en el contexto de los recursos humanos. CP02 Ofrecer soluciones creativas, innovadoras y viables a problemas empresariales y personales concretos en el contexto de los recursos humanos.

<b>Resultados de aprendizaje ASIGNATURA</b>	
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Analizar situaciones de negocio que podrían conducir a un conflicto colectivo.</li> <li>• Organizar equipos de negociación y gestión de un convenio colectivo.</li> <li>• Conocer los principales obstáculos y conflictos en la negociación de un convenio y las alternativas más efectivas para su resolución.</li> </ul>	

Actividades formativas	Horas totales
Clases Expositivas Síncronas	8
Seminarios Síncronos	2
Clases prácticas Síncronas	18
Actividades Dirigidas Asíncronas	30
Tutorías	12
Trabajo autónomo	76
Prueba de evaluación final virtual	4
<b>Total</b>	<b>150</b>

Sistemas de evaluación	MÍNIMO	MÁXIMO
Evaluación final: prueba o examen virtual	50	50
Resolución problemas	10	30
Estudio casos - Proyectos	10	30
Otras actividades de evaluación continua	0	10
<b>Total</b>	<b>70</b>	<b>120</b>