

**GUÍA DOCENTE**

NEUROMARKETING /  
NEUROMARKETING



Planeta Formación y Universidades

### **Neuromarketing / Neuromarketing**

<b>Número total de créditos ECTS</b>	6	
<b>Tipología</b>	Obligatoria / Compulsory subject	
<b>Organización temporal</b>	Curso 4; Semestre 7	
<b>Modalidad</b>	Presencial y Virtual / Classroom and Virtual	
<b>Idioma</b>	Español e Inglés / Spanish and English	
<b>Contenidos</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Introducción al neuromarketing.</li> <li>• El comportamiento del consumidor ante situaciones de consumo.</li> <li>• Sesgos cognitivos en la toma de decisiones.</li> <li>• Percepción y neuromarketing.</li> <li>• Técnicas Neuromarketing</li> </ul> <p>----</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Introduction to neuromarketing.</li> <li>• Consumer behavior in consumption situations.</li> <li>• Cognitive biases in decision-making.</li> <li>• Perception and neuromarketing.</li> <li>• Neuromarketing techniques.</li> </ul>	
<b>Resultados de aprendizaje TÍTULO</b>	<b>Conocimientos y contenidos</b>	CC03 Conocer las herramientas básicas de gestión de la información en el contexto empresarial y de negocio del sector del marketing y la comunicación. / To understand the basic tools for information management in the business and corporate context of marketing and communication. CC05 Conocer herramientas para el desarrollo de proyectos de emprendimiento innovadores y diferenciales de organizaciones del ámbito del marketing y la comunicación. / To learn tools for the development of innovative and distinctive entrepreneurship projects in the field of marketing and communication organizations.
	<b>Habilidades y destrezas</b>	HD07 Desarrollar el plan de marketing de una organización en base a sus necesidades y objetivos. Develop the marketing plan of an organization based on its needs and objectives.
	<b>Competencias</b>	CP03 Integrar las políticas de RSC de una compañía en su estrategia de marketing relacional bajo los principios y valores democráticos de los Objetivos de Desarrollo Sostenible. Integrate a company's Corporate Social Responsibility (CSR) policies into its relational marketing strategy under the democratic principles and values of the Sustainable Development Goals. CP04 Tomar decisiones empresariales y de negocio del área del marketing y la comunicación con una perspectiva de estrategia corporativa global. / Make business decisions in the marketing and communication area with a perspective of global corporate strategy. CP05 Adaptar las variables del marketing mix a los objetivos estratégicos de promoción y comunicación de una organización. Adapt the variables of the marketing mix to the strategic objectives of promotion and communication for an organization CP08 Integrar la percepción psicológica y el comportamiento del consumidor en la definición de estrategias de marketing. Integrate psychological perception and consumer behavior into the definition of marketing strategies CP10 Proyectar enfoques alternativos, buscar soluciones y generar valor en contextos complejos y cambiantes del



		marketing y la comunicación. / Project alternative approaches, seek solutions, and generate value in complex and changing marketing and communication contexts. CP13 Trabajar en entornos multiculturales e internacionales del marketing y la comunicación en base al reconocimiento y el respeto a la diversidad. / Work in multicultural and international marketing and communication environments based on the recognition and respect for diversity. CP14 Actuar en el área del marketing y la comunicación de manera honesta, ética, sostenible, socialmente responsable y respetuosa con los derechos humanos y la diversidad. / Act in the area of marketing and communication in an honest, ethical, sustainable, socially responsible, and respectful manner towards human rights and diversity
Modalidad Presencial	<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas totales</b>
	Clases Expositivas / Participatory learning	28
	Seminarios / Seminars	2
	Clases prácticas / Practical lessons	28
	Tutorías / Tutorials	12
	Trabajo autónomo / Autonomous work	76
	Prueba de evaluación final / Final evaluation test	4
	<b>Total</b>	<b>150</b>
	<b>Sistemas de evaluación</b>	<b>MÍNIMO</b> <b>MÁXIMO</b>
	Evaluación final: prueba o examen presencial / Final evaluation test	50      50
Observaciones	Resolución problemas / Problem resolution	10      30
	Estudio casos - Proyectos / Case studies - projects	10      30
	Otras actividades de evaluación continua / Other continuous evaluation activities	0      10
	<b>Total</b>	<b>70</b> <b>120</b>
	<b>Actividades formativas</b>	<b>Horas totales</b>
	Clases Expositivas	13
	Seminarios	2
	Clases prácticas	13
	Actividades Dirigidas Asíncronas	30
	Tutorías	12
Modalidad Virtual	Trabajo autónomo	76
	Prueba de evaluación final	4
	<b>Total</b>	<b>150</b>
	<b>Sistemas de evaluación</b>	<b>MÍNIMO</b> <b>MÁXIMO</b>
	Evaluación final: prueba o examen	50      50
	Resolución problemas	10      30
	Estudio casos - Proyectos	10      30
	Otras actividades de evaluación continua	0      10
	<b>Total</b>	<b>70</b> <b>120</b>
	<b>Observaciones</b>	